

MANUAL VIP

O SEU PRIMEIRO *PASSO* PARA CONQUISTAR OS
SEUS PRIMEIROS 10K COM *MENTORIA*



HELLEN GRASSO

Esse material vale ouro...

Há mais de 23 anos em Londres, descobri que as marcas de *luxo* vão além de produtos, são *experiências* únicas.

Eu vim para cá quando tinha apenas 17 anos e sempre busquei entender o *desejo* que as grandes *marcas* de luxo geravam nas pessoas.

Cada visita é uma imersão em um universo de excelência e *sofisticação*, vendendo não apenas produtos, mas *sonhos* e um *estilo* de vida exclusivo.

Essas marcas de prestígio não se limitam a vender produtos; elas vendem sonhos, status e a promessa de uma vida excepcional.

A habilidade delas em criar uma experiência única é incomparável.

Eu trouxe todo o meu universo de moda, vivência no exterior,

Você encontrará nesse material o mundo do luxo trazido para o seu Instagram de forma resumida.



HELLEN GRASSO

Passo 1

BIO MAJESTOSA

Uma biografia que vende precisa ter 3 fatores, para que te enxergem com clareza e autoridade:

TRANSFORMAÇÃO TANGÍVEL E PALPÁVEL

O que as pessoas vão ganhar no processo com você?

PÚBLICO ESPECÍFICO

Quem são essas pessoas?
Qual segmento são essas pessoas?

LINK PARA FUNIL ESTRATÉGICO

Você pode estar perdendo clientes se não tem alguma experiência logo de entrada.

Portanto, é necessário gerar uma *conexão* com algum material já no link da sua bio com chamada para *ação* para seu suporte ou agendamento de sessão estratégica.

EXEMPLO COM A MINHA BIO ABAIXO



Passo 2

ACESSIIBILIDADE

Posicionamento vende sozinho

Vire o jogo: Torne-se menos acessível e aumentará o valor da sua presença.

Circulação em **excesso** faz os preços caírem: quanto mais você é visto e escutado, mais comum vai parecer. Se você já se estabeleceu em um grupo, afastando-se temporariamente se tornará uma figura mais comentada, até mais **admirada**.

Você deve saber quando se **afastar**. Crie um valor com a **escassez**. O que se retrai, o que se torna escasso, de repente parece merecer o nosso respeito e estima. O que permanece tempo demais, saturando-nos com sua presença, **desperta** o nosso desprezo.

USE A AUSÊNCIA PARA AUMENTAR O RESPEITO E A HONRA

Uma forte presença atrai o **poder** e as atenções para você — você **brilha** mais do que as pessoas ao seu redor. Mas tem um ponto, inevitavelmente, em que a presença em demasia cria o efeito contrário: quanto mais você é visto e **ouvido**, mais o seu valor **diminui**. Você se torna um hábito.

Não importa o quanto você tente ser diferente, sutil, sem você saber por que as pessoas começam a respeitá-lo cada vez menos.

Passo 3

A sua imagem comunica mais do que você imagina

A aparência é um componente visual fundamental que contribui para a construção na credibilidade da mentora. Quando sua imagem não está alinhada nas transmissões ao vivo, a **audiência** pode questionar sua competência e comprometimento, minando a confiança necessária para a venda de serviços high ticket.

As minhas alunas recebem um uma assessoria diretamente para construção dessa imagem estratégica. A imagem pessoal deve ser congruente com a proposta de valor da mentora. Se sua apresentação **visual** não estiver alinhada com a mensagem de alta qualidade e resultados **excepcionais**, isso pode gerar uma desconexão perceptual.

A congruência entre imagem e proposta de valor é **essencial** para convencer os clientes sobre a excelência dos serviços high ticket.

Eu não vou te dizer para vestir apenas um blazer, pois é muito além do que apenas uma peça que irá trazer confiança e **autoridade**.

O cuidado e a atenção à aparência são investimentos cruciais para construir confiança, estabelecer autoridade e persuadir efetivamente a audiência a investir nos valiosos serviços oferecidos.

Eu quero te dar um presente



UMA MENTORIA DE DIRECIONAMENTO, VOCÊ
SERÁ *SELECIONADA* ATRAVÉS DO FORMULÁRIO
ABAIXO, E EU VOU TE EXPLICAR COMO VOCÊ
PODE *VENDER* ATÉ 5X MAIS COM SUA MENTORIA.

[CLIQUE AQUI](#)